



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.



HUBUNGAN ANTARA KOMUNIKASI INTERPERSONAL DENGAN KEMAMPUAN NEGOSIASI PADA ENTREPRENEUR MUDA DI KAWASAN KAMPUS UIN SUSKA RIAU

SKRIPSI

**Disusun Guna Memenuhi Sebagian Persyaratan untuk Mendapatkan
Gelar Sarjana Strata Satu (S1) Psikologi**



OLEH

Rezka Roza Maulana

11061100554

**FAKULTAS PSIKOLOGI
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI
SULTAN SYARIF KASIM RIAU
PEKANBARU**

2016



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

PENERIMAAN DIRI DENGAN KEBAHAGIAAN ORANG TUA YANG MEMILIKI ANAK BERKEBUTUHAN KHUSUS DITINJAU DARI JENIS KELAMIN

Disusun Oleh:

PUTRI ANANDA
11161201534

SKRIPSI

Telah Diterima dan Disetujui untuk Dimunaqasahkan dalam Sidang Panitia Ujian
Sarjana Stara Satu (S1) Fakultas Psikologi
Universitas Islam Negeri
Sultan Syarif Kasim Pekanbaru Riau

Pekanbaru, 21 November 2015

Pembimbing

Lisya Chairani, S.Psi., M.A., psi
NIP: 197912072006042001

**FAKULTAS PSIKOLOGI
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI
SULTAN SYARIF KASIM RIAU
PEKANBARU
2015**



HUBUNGAN ANTARA KOMUNIKASI INTERPERSONAL DENGAN KEMAMPUAN NEGOSIASI PADA ENTREPRENEUR MUDA DI KAWASAN KAMPUS UIN SUSKA RIAU

Disusun oleh:

Rezka Roza Maulana

11061100554

SKRIPSI

**Telah diterima dan disetujui untuk dimunaqasyahkan
dalam sidang ujian Strata Satu (S1)
Fakultas Psikologi Universitas Islam Negeri
Sultan Syarif Kasim Riau**

Pekanbaru, 20 November 2015

Pembimbing

Ami Widvastuti, S.Psi., M.Psi. Psikolog
NIP. 19820306 200901 2 006

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

HUBUNGAN ANTARA KOMUNIKASI INTERPERSONAL DENGAN KEMAMPUAN NEGOSIASI PADA ENTERPRENEUR MUDA DI KAWASAN KAMPUS UIN SUSKA RIAU

Oleh:

Rezka Roza Maulana

Fakultas Psikologi Universitas Islam Negeri Sultan Syarif Kasim Riau

ABSTRAK

Kesuksesan dalam bernegosiasi membutuhkan kemampuan komunikasi interpersonal yang baik. Komunikasi interpersonal adalah proses pertukaran informasi, serta pemindahan pengertian antara dua orang atau lebih dalam satu kelompok. Penelitian ini bertujuan untuk mengidentifikasi hubungan antara komunikasi interpersonal dengan kemampuan negosiasi pada entrepreneur muda. Penelitian ini merupakan penelitian deskriptif dengan metode penelitian korelasi *product moment*. Penelitian ini dilakukan di kawasan kampus UIN SUSKA RIAU dengan jumlah sampel 105 orang. Pengumpulan data dalam penelitian ini menggunakan skala kemampuan komunikasi interpersonal dan kemampuan negosiasi. Data yang diperoleh di analisis menggunakan uji korelasi *product moment*, hasil penelitian menunjukkan bahwa terdapat hubungan yang positif antara komunikasi interpersonal dengan kemampuan negosiasi dimana nilai koefisien korelasi (r) sebesar 0,277 dan $p = 0.004$ ($p < 0.05$). Dari hasil kategorisasi menunjukkan bahwa komunikasi interpersonal berada pada kategori sedang dengan persentase 33,33%, sedangkan kemampuan negosiasi berada pada kategori rendah dengan persentase 34,33%. Hal ini berarti semakin baik kemampuan komunikasi interpersonal, maka semakin baik tingkat kemampuan negosiasi pada entrepreneur.

Kata Kunci : *Komunikasi interpersonal, kemampuan negosiasi, entrepreneur*

UIN SUSKA RIAU

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Wr.Wb

Alhamdulillahirobbil'alamin. Puji syukur penulis ucapkan kehadiran Allah SWT karena hanya dengan rahmat, hidayah dan karunia-Nya berupa iman, ilmu, kesabaran, kesehatan, ketabahan dan keikhlasan sehingga penulis mampu memperjuangkan karya sederhana ini hingga selesai. Karya sederhana ini penulis wujudkan dalam bentuk skripsi yang diberi judul *“Kemampuan Negosiasi Ditinjau Dari Komunikasi Interpersonal Pada Entrepreneur Muda Di Kawasan UIN SUSKA Riau”*. Selanjutnya shalawat beserta salam penulis haturkan kepada baginda Muhammad SAW yang telah memberikan pengorbanannya kepada umatnya sehingga penulis mampu hidup dengan pedoman yang beliau ajarkan dan berikan landasan Al-Qur'an dan As Sunnah. Perjuangan penulis dalam menyelesaikan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan berupa saran, motivasi, dan fasilitas dari beberapa pihak. Maka dalam kesempatan ini, penulis akan menyampaikan terima kasih yang teramat dalam kepada:

1. Bapak Prof. Dr. H. Munzir Hitami, MA, selaku Rektor Universitas Islam Negeri Sultan Syarif Kasim Riau.
2. Bapak Dr. Zuriatul Khairi, M.Si selaku Dekan Fakultas Psikologi Universitas Islam Negeri Sultan Syarif Kasim Riau.
3. Bapak Prof. H. Raihani, M.Ed Ph.D selaku Wakil Dekan I Fakultas Psikologi, Bapak. Dr. Helmi Basri, Lc, M.A selaku Wakil Dekan II dan Bapak Dr. Nur Faisal, M.A selaku Wakil Dekan III.



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

4. Ibu Ami Widyastuti, M.Psi Psikolog selaku dosen Pembimbing skripsi bagi penulis. Terimah kasih untuk ilmu, nasehat, dan arahan yang telah ibu berikan selama penulis menempuh proses pembuatan skripsi ini.
5. Bapak Jhon Herwanto, M.Si selaku penguji I yang telah memberi banyak masukan demi kesempurnaan skripsi ini.
6. Ibu Rita Susanti, M.A selaku penguji II yang telah memberi masukan demi kesempurnaan skripsi ini.
7. Ibu Hijriyati Cucuani, M.Psi selaku dosen Penasehat Akademik. Terima kasih atas bimbingan dan saran-saran yang telah ibu berikan mulai penulis berada di semester satu hingga penulis menyelesaikan skripsi ini.
8. Seluruh dosen Fakultas Psikologi yang dengan tulus mencurahkan dan memberikan ilmu dan pengalamannya selama penulis belajar di Fakultas Psikologi.
9. Buat seluruh staf dan karyawan Fakultas Psikologi yang telah memberikan pelayanannya dengan sebaik mungkin, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
- 10.
11. Abangku Oyon Azwar, serta adik-adikku CP. Edo, Ahmad Didi Ganda Pribadi serta adik perempuan satu-satunya Putri Amelia, jadilah anak yang sholeh dan sholeha serta bermanfaat bagi keluarga dan orang lain.
12. Sugma Permata Sari, Amd.Keb terima kasih telah menemani dan membantu penulis hingga menyelesaikan skripsi ini.



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

13. Sahabat terbaik yang selalu ikhlas membantu, Hasbi Wahyudi, S.Psi ,
M. Andiko Defrian, Rizalul Fikri, Muhammad Nur Syamsu, S.Psi,
Deki Azrianto, M. Muslim, Rahimi, Syahrul Ramadhan, Wilyandra,
Muhammad Ferdy, S.Psi, Rion Novrianda, S.Psi, Riski Pratama, Dede
Gunawan, Siska Wulandari, S.Psi.
14. Psikologi D angkatan 2010, Nona YF, Riska R, Dewi Ayu A, Erlyn W,
Dwi Angraini, Dwi Indra, Joko Wahyudi, Evita S, Nurul Khairunisa,
Arina, Feela P, Amalia, Serly O, Selfi F, Mutia P Dinda, Frieska L,
Inar Nalarati, Rarani A, Ummah, Mutingatun, Iis, Citra, Helen, Mila,
Suci H, dan semua yang tidak dapat disebutkan satu persatu, terima
kasih telah memberikan warna selama di perkuliahan.

Sesungguhnya kesempurnaan hanyalah milik Allah SWT, meskipun skripsi ini dibuat dengan segenap daya dan usaha tentu masih ada kekurangan yang menyertai, maka penulis dengan penuh lapang dada menerima adanya kemungkinan kritik dan saran dari pembaca. Penulis berharap semoga skripsi ini bermanfaat khususnya bagi penulis sendiri dan bagi civitas akademik fakultas Psikologi pada umumnya, serta bagi siapa saja yang membacanya.

Wassalamu'alaikum Wr.Wb

Pekanbaru, Januari 2016

Penulis

DAFTAR ISI

	Hal
HALAMAN JUDUL	i
LEMBAR PENGESAHAN PEMBIMBING	ii
PERSEMBAHAN.....	iii
MOTTO	iv
KATA PENGANTAR.....	v
ABSTRAK	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
 BAB 1 PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	7
C. Tujuan Penelitian	7
D. Keaslian Penelitian.....	7
E. Manfaat Penelitian	8
 BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
A. Kemampuan Negosiasi.....	10
1. Pengertian Negosiasi	10
2. Aspek Kemampuan Negosiasi	12
3. Faktor Yang Mempengaruhi Kemampuan Negosiasi	13
B. Komunikasi Interpersonal	15
1. Pengertian Komunikasi	15
2. Komunikasi Interpersonal	17
3. Aspek Komunikasi Interpersonal	20
4. Faktor Yang Mempengaruhi Komunikasi Interpersonal	21
C. <i>Entrepreneur</i>	23
1. Pengertian <i>Entrepreneur</i>	23
2. Fungsi dan Peran <i>Entrepreneur</i>	24
D. Kerangka Pemikiran.....	25
E. Hipotesis.....	27

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.

© Hak cipta dilindungi undang-undang
State Islamic University of Sultan Syarif Kasim Riau

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar UIN Suska Riau.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin UIN Suska Riau.

BAB III	METODE PENELITIAN	
	A. Desain Penelitian.....	28
	B. Identifikasi Variabel Penelitian.....	28
	C. Defenisi Operasional Variabel Penelitian	29
	1. Kemampuan Negosiasi.....	29
	2. Komunikasi Interpersonal	29
	D. Populasi dan Sampel Penelitian	30
	1. Populasi	30
	2. Subjek Penelitian.....	31
	3. Teknik Sampling	31
	E. Metode Pengumpulan Data	31
	1. Alat Ukur Variabel Kemampuan Negosiasi.....	31
	2. Alat Ukur Variabel Komunikasi Interpersonal	33
	F. Teknik Pengolahan Data	34
	1. Uji Validitas	34
	2. Uji Coba Alat Ukur	35
	3. Uji Reliabilitas	38
	G. Teknik Analisis Data.....	38
BAB IV	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	
	A. Pelaksanaan Penelitian.....	39
	B. Hasil Penelitian	39
	1. Gambaran Umum Subjek Penelitian.....	39
	2. Uji Asumsi	40
	C. Uji Hipotesis	42
	D. Kategorisasi Data Penelitian	43
	E. Pembahasan.....	46
BAB V	PENUTUP	
	A. Kesimpulan	49
	B. Saran.....	49
	DAFTAR PUSTAKA	50
	LAMPIRAN	